Vertriebsaußendienst – Junior/Einsteiger im Vertrieb

Gebäudeautomation & Cloud Dienste

Diverse PLZ Bereiche (Deutschland/Österreich)

Ihre Aufgaben

Sie werden das zugewiesene Vertriebsgebiet mit Unterstützung des Vertriebsleiters bereuen.

Dazu gehört die Präsentation der Priva Gebäudeautomation und unserer neuen Cloud Dienste. Außerdem die Beratung der Priva Vertiebspartner in kaufmännischen und grundsätzlichen technischen Fragen. Bei tiefergehenden technischen Beratungen stehen Ihnen die Experten unseres technischen Teams zur Seite.

In Ihrem Vertriebsgebiet werden Sie sich eigenständig organisieren und die Umsätze sowohl bei bestehenden Partnern also auch durch die Akquise neuer Vertriebspartner ausweiten.

Zu Ihrem Aufgaben gehört auch die Marktbeobachtung und regelmäßige Berichterstattung an die Vertriebsleitung.

Die Nutzung und zeitnahe Datenpflege in unserem CRM System MS Dynamics ist selbstverständlich, da dies ein wichtiges Werkzeug unserer internen Kommunikation, insbesondere für die Umsatzplanung und Abgleich der Zielerreichung ist.

Zur Vertriebstätigkeit gehört auch die Teilnahme an Vertriebsveranstaltungen, wie z.B. Messen, Fachtagungen und sonstigen Vertriebsveransteltungen mit Partnern, Planern und Endkunden.

Unsere Anforderungen

Sie sind Techniker oder haben eine kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund.

Erste Vertriebserfahrungen sind hilfreich, aber nicht Voraussetzung.

Für den Erfolg in dieser Position sind Branchenkenntnisse wichtig.

Sie sehen die Chancen für Prozessverbesserungen beim Betrieb von Gebäuden durch digitale Lösungen.

Unternehmerisches Denken und Handeln sowie sicheres Auftreten sind sehr gute Voraussetzungen für Ihren Erfolg im Vertrieb bei Priva.

Ihr Profil wird abgerundet durch:

- Analytische Fähigkeiten und klares Urteilsvermögen
- Zielorientierte und selbstständige Arbeitsweise
- Freude am seriösen verkaufen
- Symphatisches Auftreten
- Erfahrungen mit CRM-Software und MS Office
- Gute Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Führerschein Klasse 3 bzw. B und Reisebereitschaft

Wir bieten

Priva bietet Ihnen eine interessante, verantwortungsvolle Aufgabe in einem expandierenden Familienunternehmen.

Die individuelle Einarbeitung wird Ihnen helfen schnell fachliche Sicherheit zu gewinnen, um selbstständig mit hoher Eigenverantwortung arbeiten zu können. Außem bieten wir:

- Firmenwagen
- Premium Smartphone
- Unfall-Versicherung/Firmenpolice
- Sehr gute Verdienstmöglichkeiten

Interessiert?

Nennen Sie bitte Ihre Gehaltsvorstellung und den nächstmöglichen Eintrittstermin und senden Sie Ihre Bewerbung an:

Priva Building Intelligence GmbH
Zu Händen: Christine Runge
Tackweg 35 | D - 47918 Tönisvorst

Gerne auch per eMail an:
christine.runge@priva.com
Rückfragen unter T +49 (0) 2151 65059-200

Priva Building Intelligence GmbH
Tackweg 35
D - 47918 Tönisvorst
Deutschland

T +49 2151 650 59-0
F +49 2151 650 59-212
E info@privaweb.de
I www.privaweb.de

Priva Building Intelligence entwickelt und liefert modernste Regel- und Managementsysteme für die Gebäudeautomation. Unser Ziel ist es, ein gesundes und leistungsförderndes Wohn- oder Arbeitsklima zu schaffen – und das langfristig und effizient. Wir bewegen uns in einem Wachstumsmarkt in dem Innovation und Unternehmertum gefordert sind.
Wir wollen die Herausforderung annehmen. Wie ist das mit Ihnen?

KLIMA FÜR WACHSTUM
PRIVA