Trainee Vertrieb/Marketing (m/w)
Gebäudeautomation & Cloud Dienste
Am Stammsitz in D-Tönisvorst

Ihre Aufgaben

Unser Traineeprogramm wird Sie auf die Aufgaben im Bereich Account Management vorbereiten. Ergänzend werden Sie auch unser Marketing unterstützen und darin Kenntnisse aufbauen bzw. vertiefen.

Sie unterstützen die Gebietsvertriebsleiter bei der Akquisition neuer Kunden und Erstellung von Angeboten.
Für das Vertriebsteam bearbeiten Sie in engem Kontakt zum jeweiligen Acount Manager auch Ausschreibungen. Weiterhin unterstützen Sie bei der Ausarbeitung von Verkaufsunterlagen und Präsentationen.
Zu Ihren Aufgaben gehören außerdem:

- Öffentlichkeitsarbeit, z.B. Messen und Kongresse
- Aktive Mitgestaltung des Social Media Marketing
- Mitarbeit bei der Erarbeitung und Umsetzung von Marketingstrategien und -maßnamen
- Erfassung und Pflege der relevanten Daten im CRM System (MS Dynamics)
- Erstellung von vertrieblichen Analysen, aufbereitung von Daten aus dem CRM, ERP oder anderen internen System

Unsere Anforderungen

Sie haben ein Studium oder abgeschlossene Ausbildung der Elektro- oder Versorgungs-technik, TGA oder IT/Netzwerktechnik.

Idealerweise bringen Sie erste Erfahrungen in den Bereichen Akquisition, Vertrieb oder Marketing im Rahmen von Praktika oder Werkstudententätigkeiten mit.

Gute Englisch- als auch Deutschkenntnisse sowie den sicheren Umgang mit den MS Office-Produkten (insbesondere Power Point, Excel, Outlook) setzen wir voraus.

Zudem überzeugen Sie uns mit folgenden Eigenschaften:

Sie übernehmen gerne Verantwortung und bringen sich mit hoher Motivation und Einsatzbereitschaft ein.

Sie überzeugen mit Kommunikationstalent und einer ausgeprägten Servicementalität.

Wir suchen einen Teamplayer, der gut und effektiv mit den Kollegen in unserer Niederlasung und im Stammhaus in NL zusammenarbeitet.

Wir bieten

Als Trainee bei Priva bietet sich Ihnen die Chance sich vertrieblich zu entwicklen.

Die Stelle ist zunächst auf 2 Jahre befristet.

Ziel ist es Ihnen im Anschluß eine langfristige Perspektive in unserem Vertrieb zu eröffnen.

Außem bieten wir:

- Premium Smartphone
- Unfall-Versicherung/Firmenpolice
- Interne & Externe Schulungen

Interessiert?

Nennen Sie bitte Ihre Gehaltsvorstellung und den nächstmöglichen Eintrittstermin und senden Sie Ihre Bewerbung an:

Priva Building Intelligence GmbH
Zu Händen: Christine Runge
Tackweg 35 | D - 47918 Tönisvorst

Gerne auch per eMail an:
christine.runge@priva.com
Rückfragen unter T +49 (0) 2151 65059-200

Priva Building Intelligence GmbH
Tackweg 35
D - 47918 Tönisvorst
Deutschland

T +49 2151 650 59-0
F +49 2151 650 59-212
E info@privaweb.de
I www.privaweb.de

Priva Building Intelligence entwickelt und liefert modernste Regel- und Management-systeme für die Gebäudeautomation. Unser Ziel ist es, ein gesundes und leistungsförderndes Wohn- oder Arbeitsklima zu schaffen – und das langfristig und effizient. Wir bewegen uns in einem Wachstumsmarkt in dem Innovation und Unternehmertum gefordert sind.
Wir wollen die Herausforderung annehmen. Wie ist das mit Ihnen?

KLIMA FÜR WACHSTUM
PRIVA